extended tools

Warszawa, 04.09.2026

REFERENCJE

Potwierdzamy, że Sigla Consulting zrealizowała dla Extended Tools Polska projekt dotyczący uporządkowania i przygotowania do dalszego rozwoju kluczowych procesów sprzedaży, marketingu oraz obsługi klienta.

W ramach współpracy zespół Sigla Consulting przeprowadził analizę funkcjonujących procesów i sposobu organizacji pracy oraz warsztaty z Zarządem i pracownikami zaangażowanymi w kluczowe obszary biznesowe. Na podstawie przeprowadzonej diagnozy wskazano obszary o największym potencjale do usprawnienia oraz przygotowano rekomendacje dotyczące m.in. organizacji procesów, współpracy pomiędzy zespołami i standardów działania. W kolejnym etapie rekomendacje zostały przełożone na konkretne rozwiązania i działania wdrożeniowe.

Szczególnie cenimy sposób prowadzenia projektu przez Sigla Consulting. Zespół pracował w sposób uporządkowany, partnerski i dobrze dopasowany do skali oraz specyfiki naszej organizacji. Konsultanci łączyli analityczne podejście z praktycznym spojrzeniem na biznes i koncentrowali się na rozwiązaniach, które mogą być realnie wykorzystywane w codziennej pracy. Istotną wartością współpracy było nie tylko wskazanie możliwych usprawnień, ale również wsparcie naszego zespołu w podejmowaniu decyzji i przełożeniu rekomendacji na konkretne działania.

Rekomendujemy Sigla Consulting jako partnera dla organizacji, które chcą uporządkować i usprawnić swoje procesy sprzedaży i obsługi klienta oraz przygotować je do dalszego rozwoju, skalowania i automatyzacji.

Romeo Grzębowski
Prezes Zarządu
Extended Tools Polska Sp. z o.o. Sp. k.